



Responsable Développement Partenariats Entreprises - H/F

TBS, Ecole triplement accréditée (AACSB, AMBA et EQUIS), dans le top 10 des Business Schools françaises, rayonne aujourd'hui à l'international à travers 5 campus situés à Toulouse, Paris, Londres, Barcelone et Casablanca. TBS offre un enseignement de haut niveau intégrant les besoins des entreprises grâce à des formations innovantes sur des secteurs d'activité porteurs qu'elle dispense à plus de 5600 étudiants, 2000 cadres et dirigeants en formation continue et compte plus de 40 000 Alumni dans le monde.

Mission

Sous la responsabilité du Directeur Développement et Partenariats Entreprises, vous développez les relations partenariales entre Toulouse Business School et les entreprises, dans le cadre de la politique générale et de la stratégie de TBS.

A ce titre, vos missions sont les suivantes :

- Cibler, développer et entretenir des relations partenariales avec les entreprises (France et étranger), les groupements professionnels ou les institutions économiques afin d'apporter des ressources (financières et techniques) utiles à notre développement.
- Proposer et participer à la définition de notre offre de services vers les entreprises.
- Faciliter la construction des plans d'actions de développement et les mettre en œuvre opérationnellement.
- Définir, coordonner et mettre en œuvre les démarches de prospection auprès des entreprises ou organisations en vue de les convaincre de participer à notre développement et nos projets.
- Construire les plans d'actions de développement (campagnes, argumentaires commerciaux, ...)
- Développer un réseau relationnel actif avec les entreprises, sponsors, mécènes et partenaires.
- Contribuer à l'élargissement de notre offre de services auprès des entreprises, des diplômés et des territoires.
- Contribuer à la structuration marketing de la base de données entreprises.
- Organiser et participer aux événements « entreprises ».
- Contribuer à la promotion de notre image auprès des entreprises.
- Assurer une présence active dans les réseaux professionnels d'Occitanie et en région parisienne notamment.

Profil

De formation Bac +5 (gestion, communication, commercial), vous avez une expérience significative de la relation entreprise en établissement d'enseignement supérieur. Vous avez une bonne culture économique et une expérience dans la gestion de projets. Doté d'un excellent relationnel, vous avez de fortes aptitudes à convaincre et à négocier. Vous avez la capacité à entretenir et animer des réseaux professionnels. Vous avez le sens du résultat et un très bon niveau de représentativité et de disponibilité.

Vous maîtrisez le pack office dans l'utilisation des outils digitaux et un CRM.

Vous avez un niveau d'Anglais courant C1 (Anglais des affaires), la pratique de l'Espagnol sera appréciée.

Des déplacements en France sont à prévoir, et ponctuellement à l'étranger.

CDI, statut Cadre. Le poste basé à Toulouse est à pourvoir dès que possible.

Conformément à nos valeurs, nous favorisons l'égalité des chances : tous nos postes sont ouverts aux candidatures de personnes reconnues en qualité de travailleurs handicapés.

Pour postuler à cette offre, merci d'adresser votre candidature (CV et lettre de motivation) à :

jobs@tbs-education.fr